

Meg Pageaux



CONTACT

✉ pageauxmeg@icloud.com

☎ +33 (0)7.78.46.29.00

📍 26 rue de la poudrière, 81000
Albi, France

📅 21 ans, française

EDUCATION

● **BTS Management Commercial Opérationnel**

Equivalent Brevet Fédéral -
En cours

● **Baccalauréat Économique et Social - option économie approfondie**

Équivalent maturité -
13,5/20 - équivalent 5/6

HARD SKILLS

- Gestion des réseaux sociaux
- Analyse de données
- Langues étrangères, l'anglais, français
- Gestion du changement
- Leadership

SOFT SKILLS

- Esprit d'équipe
- Créativité
- Envie d'apprendre
- Sens de l'initiative

LANGUES

- Anglais : langue maternelle
- Française : langue maternelle
- Espagnol : Niveau scolaire A2

PROFILE

Future diplômée, très motivée en management commercial opérationnel et passionnée par le secteur de la vente au détail. Grâce à mes excellentes compétences en matière de service à la clientèle et de leadership, j'ai démontré ma capacité à travailler de manière efficace et efficiente dans un poste en contact avec la clientèle. Je suis une excellente communicatrice et j'ai un style de travail collaboratif qui me permet de bien travailler dans un environnement d'équipe tout en prenant des initiatives. Je suis ambitieuse et j'ai une bonne compréhension du monde des affaires, qui a été renforcée par mes études universitaires. En outre, je possède un esprit créatif qui me permet de sortir des sentiers battus et de trouver des solutions innovantes aux problèmes.

WORK EXPERIENCE

D'août 2021 à aujourd'hui :

Magasin d'ameublement haut de gamme H&H, Albi, France

H&H Créateur de Meubles, Albi, France

Pendant mes études, j'ai travaillé en tant qu'assistant commercial pour cette chaîne de magasins de meubles design qui compte plus de 300 magasins franchisés à travers l'Europe.

Compétences et responsabilités clés :

- Aider les clients à faire leurs achats, en leur fournissant des informations et des recommandations sur les produits, en assurant un excellent service à la clientèle à tout moment et en leur donnant des conseils sur la façon de les aider à faire leurs achats.
- Contrôler et gérer les niveaux de stock et la disponibilité des produits en procédant à des inventaires réguliers et en passant des commandes sur la base de l'historique et des prévisions de la demande.
- Analyser les données relatives au merchandising afin d'identifier les tendances et les opportunités et formuler des recommandations pour améliorer les ventes et la rentabilité.
- Contrôler l'emplacement et la présentation des produits en magasin, en veillant au respect des normes et des meilleures pratiques de l'entreprise.
- Créer des aménagements intérieurs à l'aide d'un logiciel de planification de l'espace afin d'améliorer l'attrait visuel du magasin et l'expérience des clients.
- Gérer les comptes des réseaux sociaux de H&H et ECOCUISINE , en créant un contenu attrayant pour promouvoir les produits, les offres et les activités.

Principales réalisations :

- Atteindre régulièrement les objectifs de vente les plus élevés en magasin et augmenter le chiffre d'affaires.
- A réussi à doubler le nombre d'abonnés grâce à des stratégies efficaces en matière de médias sociaux.
- A formé de nouveaux employés sur le lieu de vente, en leur fournissant des conseils sur les techniques de vente efficaces et le service à la clientèle

Meg Pageaux

PROFILE



CONTACT

✉ pageauxmeg@icloud.com

☎ +33 (0)7.78.46.29.00

📍 26 rue de la poudrière, 81000 Albi, France

📅 21 ans, française

EDUCATION

● **BTS Management Commercial Opérationnel**

Equivalent Brevet Fédéral -
En cours

● **Baccalauréat Économique et Social - option économie approfondie**

Équivalent maturité -
13,5/20 - équivalent 5/6

HARD SKILLS

- Gestion des réseaux sociaux
- Analyse de données
- Langues étrangères, l'anglais
- Gestion du changement
- Leadership

SOFT SKILLS

- Esprit d'équipe
- Créativité
- Envie d'apprendre
- Sens de l'initiative

LANGUES

- Anglais : langue maternelle
- Français : langue maternelle
- Espagnol : A2

WORK EXPERIENCE

Service Civique au sein d'un club d'aviron

*Dates : février-juillet 2021 Club d'aviron de Toulouse, France
Service volontaire*

Principales réalisations :

- Pendant mon service civique, j'ai été chargée d'entraîner de jeunes rameurs et de diriger des cours d'éducation physique, ce qui a constitué une expérience enrichissante et stimulante.
- J'ai eu le privilège de promouvoir la diversité sociale dans le sport. En plus d'avoir un impact positif, j'ai aidé d'autres personnes à apprendre et à progresser.
- J'ai joué un rôle clé dans l'organisation et le rangement du club pendant les sessions, contribuant ainsi à créer un environnement positif et accueillant.

Sport

Sportive de haut niveau, intégration de l'équipe de France

*Aviron
Juillet 2017 - juillet 2019 : Membre de l'équipe de France d'aviron*

Après avoir obtenu des résultats remarquables dans de nombreuses compétitions nationales d'aviron, j'ai intégré l'équipe de France d'aviron et j'ai été couronné championne d'Europe de la Coupe de la Jeunesse en 2017.

Grâce au haut niveau sportif, j'ai développé un sens aigu de la discipline et de la persévérance, ce qui me permet de rester déterminée et tenace face aux défis. De plus, faire partie d'une équipe m'a permis d'apprécier la collaboration et l'esprit d'équipe.

Emploi saisonnier

DailyEnglish, France

Gestion de séjours linguistiques, prise de rendez-vous, conseil, service après-ventes

DailyImmobilier, France

Visites de bien immobilier

REFERENCES

H&H Albi

Magasin d'ameublement H&H Albi

Phone : +33 (0)5 63 43 17 08

Email : hethalbi@orange.fr

Daily English

Séjour linguistique

Phone : +33 (0)4 99 65 21 63

Email : sally@dailyenglish.fr